

Verbreitete Auflage

Si

Das Fachmagazin für SHK-Unternehmer



Holzmann Medien, Postfach 13 42, 86816 Bad Wörthshofen
19080 PVS+4 Deutsche Post
*9200211-000*041**3/2023**1160 | 18**
RMBH GmbH
Herrn Ralph Müller
Steinweg 3-5
91567 Herrieden

WÄRMETUMPLE
Schnellauslegungstool stellt vieles auf den Kopf

VIEGA WORLD ERÖFFNET

Referenz für nachhaltiges Bauen mit BIM

WELTLEITMESSE ISH 2023

Lösungen für eine nachhaltige Zukunft



Besuchen Sie uns
auf der ISH Frankfurt:
KLIMA HALLE 8.0 /
HEIZUNG HALLE 12.0

Dein Wärmepumpen-CHampion:
Führend mit natürlichem Kältemittel.
Jetzt mit noch mehr Power.



CHA-07 und CHA-10:
Die meistverkaufte, modulierende Luft/Wasser-
Wärmepumpe mit natürlichem Kältemittel.
Der CHampion für Einfamilienhäuser.

NEU



Neu: CHA-16/20
Für größere Einfamilienhäuser, Mehrfamilienhäuser
und Projekte. Bis zu 80 kW reine Wärmepumpenleistung
in Kaskade. Mit natürlichem Kältemittel.



Mehr auch auf
[www.wolf.eu/
ish-2023!](http://www.wolf.eu/ish-2023!)

www.wolf.eu

WIR SIND SHK!

Weitere aktuelle Brancheninfos gibt es auch unter www.si-shk.de im Bereich „Branche“.



Duravit

Tobias Pfoh hat zum Jahresanfang die Vertriebsleitung DACH übernommen. Der studierte Betriebswirt folgt auf René Müller, der nach mehr als drei Jahrzehnten Duravit verlassen hat.
www.duravit.de



Garant Bad + Haus

Branchenkenner Jörg Schmidt verstärkt seit Anfang 2023 den Verband als neuer Regionalleiter Mitte.
www.garant-gruppe.de



Sauermann

Lothar Glettner ist seit Ende Januar 2023 Geschäftsführer. Er löst damit Cedric Le Minter ab.
sauermanngroup.com

RMBH

Neuer Außendienst



Michael Stolz

Seit dem 1. Februar ergängt Michael Stolz das Team von Rmbh. Der Wienhausener soll bei Projekten jeglicher Art bei Großhandel und Handwerk unterstützen. Sein Gebiet umfasst das

östliche Niedersachsen, also die Postleitzahlen-Gebiete 29, 30, 31, 37 und 38. Michael Stolz kann auf über 20 Jahre Erfahrung in der Heizungsbranche zurückblicken und freut sich auf die neuen Herausforderungen im Bereich Deckenstrahlplatten und Leuchten.

Neben der Beratung der Marktpartner zählen auch regelmäßige Produktschulungen sowie Informationen zur Kombination von Wärme und Licht zu Michael Stolz Schwerpunkten. Hier will er die Möglichkeiten aufzeigen,

wie DSP einen Beitrag zur Energiewende leisten und dabei für deutliche Einsparungen sorgen kann – insbesondere bei der Sanierung von Bestandsgebäuden. „Deckenstrahlplatten eignen sich hervorragend als effizienter Ersatz für Lufterhitzer und sind auch beim nachträglichen Einbau von Wärmepumpen oft die beste Wahl“, erklärt Stolz. „Dies möchte ich deutlich machen und die Kunden in jeder Phase ihrer Projekte tatkräftig unterstützen.“

www.rmbh.de

ÖKOFEN

Vertriebsleiter Deutschland



Aaron Ehinger

Aaron Ehinger wird zukünftig den Deutschland-Vertrieb von Ökofen, Spezialist von Pelletsheizungen, leiten. Als Nachfolger tritt er in die Fußstapfen von Reinhard Britz, der sich nach 14 Jahren Unternehmenszugehörigkeit in den Ruhestand verabschiedet hat. Ehinger soll den Expansionskurs des Unternehmens vertriebsseitig weiter vorantreiben. Er trägt damit die Verantwortung für das, laut Unternehmen, in den vergangenen Jahren stark gewachsene Vertriebsnetz des Pelletspezialisten sowie dessen

weiteren Ausbau. Als kompetenter Ansprechpartner mit umfassendem Wissen zum technischen Vertrieb soll er SHK-Partnern zur Verfügung stehen.

Branchenerfahren und hochmotiviert

Mit dem 38-Jährigen gewinnt das Unternehmen Ökofen einen ausgewiesenen Vertriebsspezialisten. Nach seinem Studium des „internationalen technischen Vertriebs“ war er zwölf Jahre bei der Würth-Gruppe, Weltmarktführer in der Entwicklung, der Herstellung und dem Vertrieb von Montage- und Befestigungsmaterial, unter anderem im Bereich des SHK-Vertriebs tätig. Dank seiner leitenden, operativen Positionen als Bezirks- und Niederlassungsleiter bringt er für seine neue Aufgabe als Vertriebsleiter Deutschland bei Ökofen

damit ein breites technisches Branchenwissen mit. Wie das Unternehmen weiter bekannt gibt, wird Ehinger in enger Abstimmung mit der Geschäftsführung stehen und ein Vertriebsteam mit 18 Außendienstmitarbeitern leiten, die von sechs regionalen Vertriebscentern ergänzt werden. „Wir freuen uns sehr, dass wir mit Aaron Ehinger einen sehr erfahrenen und technisch versierten Vertriebsleiter für Deutschland gewinnen konnten“, sagt Ökofen-Geschäftsführerin Beate Schmidt-Menig. Auch Ehinger freut sich auf die neue Herausforderung: „Ich liebe und lebe den Vertrieb, denn hier fühle ich mich zu Hause. Ich freue mich auf die Teamarbeit und die erfolgreiche Zukunft einer der innovativsten Heiztechnik-Lösungen im Bereich der erneuerbaren Energien.“
www.oekofen.de